

## "את הספר הזה כל בעל עסק חייב להכיר"

עד כמה חשוב לך להיות רווחי יותר? להגדיל הספקים? לקצר את יום העבודה ולהיות מוערך יותר על עבודתך?

לאחר מפעל חיים של 23 שנה זוהו בוודאות **שש תכונות אנושיות** שהן הכרחיות וקריטיות להגעת כל עסק או חברה לרווחיות ולצמיחה כלכלית. בידנו הוכחות וראיות שתכונות אלו הביאו לבנייתן של אימפריות כלכליות. כאשר הוזנחו ששת מאפייני ההצלחה הללו- גם אימפריות כלכליות קיימות ושהיו מבוססות, חדלו מלצמוח ושקעו עד שנהרסו כליל.

### ב- 3 השנים בהם השיטה מיושמת, בעלי עסקים ציינו את היתרונות הבאים:

- השיטה מאפשרת לקרוא מפות אינטרסים של לקוח או בוס
- מקנה כלים להשביח מערכות יחסים ולהגדיל שיתופי פעולה עסקיים.
- הגדלת הספקי ביצוע וקיצור יום העבודה. וזמן כידוע לכם = כסף.
- שיפור מהירות ואיכות אספקתם של תוצרים ושירותים בזמן קצר.
- שמירה על פיתוח אישי ועסקי מתמיד גם בתנאי הצלחה והיכולת להישאר דינמי ורלוונטי בתנאי שוק משתנים ואף להוביל את העשייה במגזרים שונים.

יישום תובנות השיטה יעזור לכם ליצור מערכת הגדולה מסך חלקה והמאפשרת תפקוד כלכלי רווחי יותר ויעיל הנמצא במגמת צמיחה מתונה ומתמדת.

### כל בעל עסק או יזם חייב להכיר את הספר הזה!

לקבלת חלקו הראשון של הספר חינם – השאר פרטים בטופס